

トトーク 燐々

ゲストは、「ベンチャーの母」、女性起業家の草分けとして1969年にダイヤル・サービスを創業し、戦後日本の男社会や法規制と戦い続けてきた今野由梨さん。使命感を持って、世のため、人のためになる電話を使ったニュービジネスを生み出してきました。その半生に迫ります。

聞き手&似顔絵=佐藤有美

さとう・ゆみ 経済界代表取締役社長。経済界創業者・故佐藤正忠の娘として事業を承継し、2001年10月、社長に就任。
構成=大澤義幸 photo=市川文雄

今野由梨

ダイヤル・サービス社長



この人のゆり 1936年三重県桑名市生まれ。津田塾大学卒業。64年NY世界博覧会コンパニオンに選出。NY滞在中にTASと出会う。69年ダイヤル・サービス創業。71年電話育児相談「赤ちゃん110番」提供開始。2007年旭日中綬章受章。

感謝をつないで50年 女性起業家の草分けとして

佐藤 政治家や文化人、経営者から

も信頼の厚い今野さんは、私たち女

性経営者の憧れの存在です。日本で

女性が活躍できる道筋を刻んでくだ

さいました。ダイヤル・サービスも

昨年、創業50周年を迎えましたね。

今野 ありがとうございます。当社は「世界一

『ありがとう』が集まる会社にしたい

という一念で、電話秘書サービスや

電話育児相談「赤ちゃん110番」

などのニュービジネスを世に送り出

してきました。感謝をつないでできた

奇跡の50年です。有美さんは会社を

継がれて何年目になるの?

佐藤 今年19年目です。父で創業者の

主幹(佐藤正忠)が亡くなつてから

8年たちます。

今野 もうそんなにたつ。私も若

い頃はお父さまにお世話をなりまし

た。有美さんは社長に就かれた後も、

氣骨のあるお父さまの前で失敗して

恥をかいたり、弱点をさらけ出して

叱られたでしょ。それは大切な経験

ですよ。それを後世の人々につなぎ、

語り継いでいくことが重要です。

佐藤 本当に、当時の失敗は私の財産です。現在の経営や私の生き方にも役立っています。父の経営觀や生き方を後世に伝えることは2代目の私の役目だと思っています。

苦しむ人たちを救うため 荒波に負けず戦ってきた

佐藤 御年84歳の今野さんですが、

男社会で長年戦い続けてきて、幾度もの困難にくじけなかつた、そのパワーの原点はどこにあるのですか?

今野 子ども時代の体験です。私の

生まれ育った三重県桑名市は米軍の空襲で焼け野原になりました。当時

9歳だった私は奇跡的に助かりまし

たが、街の人々や風景を根こそぎ奪

われたあの日、1度目の人生を終えました。そしてリボーンして第2の人生を歩むなら、「戦争で子どもたちが命を落すことのないよう、この体験を米国で話そう。それまでは泣かない」と誓つたんです。これは後に桑名を空襲した元軍人と米国で奇跡の出会いを果たし、米国で話す機会を得て叶えることができました。

佐藤 生と死が隣り合わせの子どもたちが命を落すことのないよう、この体験を米国で話そう。それまでは泣かない」と誓つたんです。これは後に桑名を空襲した元軍人と米国で奇跡の出会いを果たし、米国で話す機会を得て叶えることができました。

佐藤 生と死が隣り合わせの子どもたちが命を落すことのないよう、この体験を米国で話そう。それまでは泣かない」と誓つたんです。これは後に桑名を空襲した元軍人と米国で奇跡の出会いを果たし、米国で話す機会を得て叶えることができました。

佐藤 生と死が隣り合わせの子どもたちが命を落すことのないよう、この体験を米国で話そう。それまでは泣かない」と誓つたんです。これは後に桑名を空襲した元軍人と米国で奇跡の出会いを果たし、米国で話す機会を得て叶えることができました。

佐藤 素敵な出会いですね。ソフト

改革は、その時代に生きる自分の使命に気づかなければできません。この時代を過ぎさせたんですね。その後、

私が道を切り開いてきたのは 後に続くケモノたちのためです

今野 本人は喜んでいますよ(笑)。ただ、現代の日本の若者はチャレンジが少ないのが気掛かりです。会社の指示どおりに動き、自分のためだけに一生懸命になり、社会がおかしいと声を上げる人も増えようとする人もいません。変えようとするとぶされるから。だから失うもののない私が先陣を切って走ってきました。改革は、その時代に生きる自分の使命に気づかなければできません。こ

うした「伝える」役割を、あと50年は担い続けるつもりです。

佐藤 ゼひ!! 今野さんの姿勢や考え方方に触れ、世のため、人のために仕事をすることを学んだ若い起業家は世に出てきていますよ。

今野 そう願っていますし、そう考

えてもいいなら、それ以上にうれしいことはありません。私があの時代に生かされた意味も納得できます。

佐藤 若者たちと一緒に創る新しい未来が待ち遠しいですね。

が、そのうち当社のサービスの利用者たちが応援してくれて、「私は間違っていない。時代錯誤の男社会で戦おう」と気を強く持てたんです。

佐藤 応援はうれしいですね。

今野 後に当社の社外取締役となるNTTデータ社長の藤田史郎さんも、

旧電電公社時代に「いつか必ず今野さん時代が来るからあきらめないで」と応援してくれました。

佐藤 素敵な出会いですね。ソフト

パンクの孫正義さんやDeNAの南場智子さんからも慕われていますね。

今野 ありがとうございます。これまで私が地獄の道を歩み、後に続く彼らのような「かわいいケモノたち」の道を切り開いてきたのは、世の中を良くしたいという若い起業家が社会の古い体質や法規制との戦いで時間を浪費してほしくないからです。

佐藤 素晴らしいです。それにしても、孫さんを「かわいいケモノ」と言えるのは今野さんだけです(笑)。

今野 日本社会のために……。

佐藤 日本では政治家、官僚、学者、評論家も、国が一刻と新しくなっていることや、その狭間で人々が苦しんでいることを理解していません。

今野 日本社会のために……。

佐藤 なぜ電話のサービスを? 28歳でNY世界博覧会のコンパニオンに選ばれ、NY滞在中に電話秘書サービス(テレフォン・アンサーリング・サービス=TAS)を手掛けた女性経営者と出会いました。

今野 米国では女性が活躍している現実に衝撃を受けましたし、TASは日本社会を変えるサービスと映りました。しかし、帰国後に日本で起業すると、「電話は国の資産だ。おまえごときが使うな」「24時間対応は労働法違反だ」などと散々叩かれました。

佐藤 日本社会のためなのに……。

今野 日本では政治家、官僚、学者、評論家も、国が一刻と新しくなっていることや、その狭間で人々が苦しんでいることを理解していません。

今野 初は私もくじけそうになりました。

佐藤 本当に、当時の失敗は私の財産です。現在の経営や私の生き方も役立っています。父の経営觀や生き方を後世に伝えることは2代目の私の役目だと思っています。

今野 ありがとう。当社は「世界一」の「ありがとう」が集まる会社にしたい

という一念で、電話秘書サービスや電話育児相談「赤ちゃん110番」などのニュービジネスを世に送り出しました。感謝をつないでできた奇跡の50年です。有美さんは会社を継がれて何年目になるの?

佐藤 今年19年目です。父で創業者の主幹(佐藤正忠)が亡くなつてからは8年たちます。

今野 もうそんなにたつ。私も若い頃はお父さまにお世話をなりました。有美さんは社長に就かれた後も、氣骨のあるお父さまの前で失敗して恥をかいたり、弱点をさらけ出して叱られたでしょ。それは大切な経験ですよ。それを後世の人々につなぎ、語り継いでいくことが重要です。

佐藤 もうそんなんにたつの。私も若い頃はお父さまにお世話をなりました。有美さんは社長に就かれた後も、氣骨のあるお父さまの前で失敗して恥をかいたり、弱点をさらけ出して叱られたでしょ。それは大切な経験ですよ。それを後世の人々につなぎ、語り継いでいくことが重要です。

今野 もうそんなんにたつの。私も若い頃はお父さまにお世話をなりました。有美さんは社長に就かれた後も、氣骨のあるお父さまの前で失敗して恥をかいたり、弱点をさらけ出して叱られたでしょ。それは大切な経験ですよ。それを後世の人々につなぎ、語り継いでいくことが重要です。

佐藤 もうそんなんにたつの。私も若い頃はお父さまにお世話をなりました。有美さんは社長に就かれた後も、氣骨のあるお父さまの前で失敗して恥をかいたり、弱点をさらけ出して叱られたでしょ。それは大切な経験ですよ。それを後世の人々につなぎ、語り継いでいくことが重要です。

今野 もうそんなんにたつの。私も若い頃はお父さまにお世話をなりました。有美さんは社